

Graydon Monitoring Tool

Houd uw zakenrelaties
permanent in de gaten



Groeien met uw onderneming betekent dat u risico's en kansen correct dient af te wegen. Dat uw klant zonder problemen het acceptatieproces passeert en vandaag correct betaalt, betekent nog niet dat dat morgen ook zo zal zijn. Allerlei gebeurtenissen kunnen een onuitwisbare impact hebben op ondernemingen. Maar u dient niet alleen waakzaam te zijn voor eventuele risico's. Als de omstandigheden wijzigen, dan duiken er misschien ook nieuwe kansen op.

Voor grote klantenportefeuilles is het onmogelijk om alle veranderingen op de voet te volgen. Graydon Monitoring Tool helpt u en brengt u op de hoogte van elke wijziging bij uw zakenrelatie. Het stelt u in staat om snel en efficiënt in te grijpen als dat nodig is. En dat mag u zowel positief (nieuw groeipotentieel) als negatief (verhoogd financieel risico) bekijken.

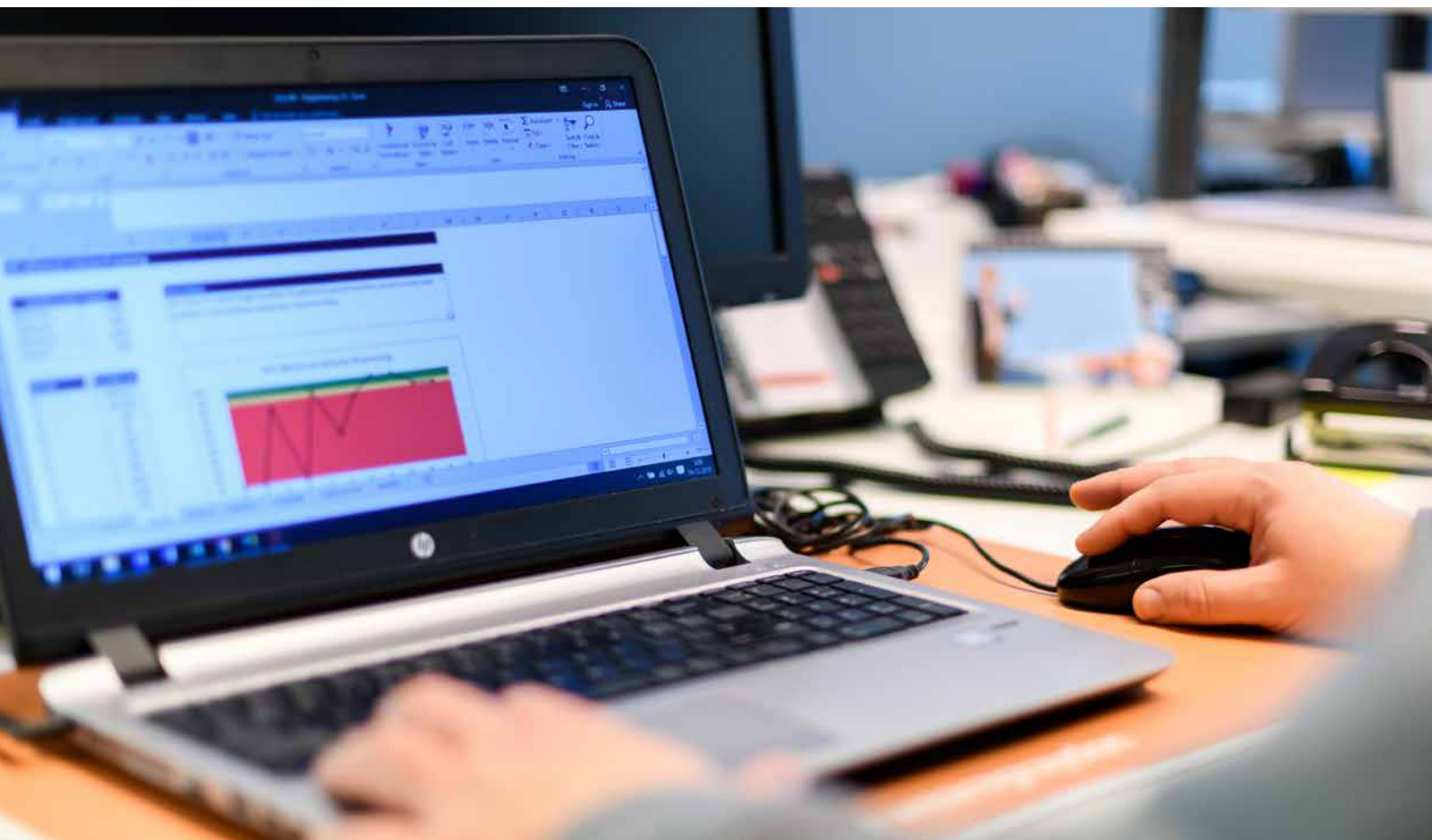
Klanten en leveranciers opvolgen

Monitoring zorgt ervoor dat u altijd volledig geïnformeerd bent en dat u nooit voor verrassingen komt te staan. Het zorgt ervoor dat u meteen kunt anticiperen op nieuwe situaties. Bijvoorbeeld wanneer een klant failliet gaat. Daarnaast brengt monitoring u ook op de hoogte van kansen. Denk bijvoorbeeld aan een klant die nieuwe investeringen aankondigt of een klant die overgenomen wordt. Het kan een moment zijn voor uw salesteam om contact op te nemen met de klant.

Volg ook uw leveranciers via monitoring. Zeker als de leverancier van strategisch belang is voor uw eigen productieproces. Uiteraard wilt u het onmiddellijk weten als het de verkeerde kant op dreigt te gaan. U kunt het zich immers niet veroorloven dat uw bevoorrading in gevaar komt.

Voordelen voor u

- ✓ Geen verrassingen meer, meteen ingrijpen als risicoprofiel verandert
- ✓ Nieuwe kansen ontdekken
- ✓ Dagelijkse of wekelijkse meldingen van alle wijzigingen in uw klantenportefeuille
- ✓ Selecteer het type bericht en de bedrijven die u écht interesseren
- ✓ Onbeperkt lijsten en profielen aanmaken en beheren



Graydon Monitoring Tool kwam tot stand in co-creatie met klanten, waarbij maximaal rekening gehouden is met de behoeften en wensen van de markt.

“Het platform zelf ziet er mooi uit, niet schreeuwerig en een rustige omgeving waar je alles in één oogopslag in je scherm ziet”.

Johan Lekx, Multilease

Onmisbaar

Voor grotere klantenportefeuilles heeft u veel medewerkers nodig om alle bronnen te raadplegen, controles uit te voeren en ze ook nog eens te analyseren en te interpreteren. Heeft u klanten die geregeld bestellen, dan kunt u eigenlijk niet zonder monitoring. Zo hoeft u niet altijd een kredietrapport te raadplegen.

Denk ook eens aan grotere projecten waar veel geld mee gemoeid is en die over een langere periode lopen. Bij de acceptatie was de klant kredietwaardig, maar misschien is dit veranderd. Een klant kan in problemen komen door verkeerde investeringen of een verkeerde budgettering. Het kan van invloed zijn op de betaling van uw factuur.

Data-integratie

Behalve via het Graydon Insights platform zijn alle data, scores en inzichten ook beschikbaar via API's, zodat u de data rechtstreeks in uw vertrouwde systemen en applicaties kunt integreren.

Meer informatie

Wilt u meer weten over Graydon Monitoring Tool of een demo aanvragen? Twijfel dan niet om contact met ons op te nemen.



Voor meer informatie kunt u vrijblijvend telefonisch contact met ons opnemen via **020 567 97 50** of mail naar **verkoop@graydon.nl**.

Kijk ook voor onze andere producten op

www.graydon.nl